



6 COMPÉTENCES INDISPENSABLES D'UN VENDEUR

- CONNAÎTRE À FOND VOTRE COMMERCE, VOTRE ACTIVITÉ.
MAIS AUSSI, CONNAÎTRE AU MIEUX VOTRE CLIENT.
- L'ESPRIT D'ÉQUIPE
- ÊTRE CONSCIENT DE VOS PRIORITÉS
- ORGANISER LE SUIVI DES CLIENTS
- ÊTRE EFFICACE
RÉALISER
NE PAS PASSER SON TEMPS À IMAGINER LE FUTUR
DE VOTRE ACTIVITÉ
- ÊTRE LÀ OU IL FAUT
ÊTRE DISPONIBLE