



POSER DES QUESTIONS
ORIENTÉES
« AVANTAGE CLIENT »

VOUS VENDEZ DES AMPOULES BASSE CONSOMMATION !

PLUTÔT QUE DIRE : QUE PENSEZ-VOUS DE MON OFFRE ?

**DIRE PLUTÔT : QUE PENSEZ-VOUS D'UNE ÉCONOMIE DE
100 EUROS PAR MOIS SUR VOTRE FACTURE EDF ?**

PLUTÔT QUE DIRE : MON OFFRE VOUS PLAÎT ELLE ?

**DIRE PLUTÔT : LA DIMINUTION DE 20% DE VOTRE FACTURE
ÉNERGÉTIQUE EST-CE IMPORTANT POUR VOUS ?**

PLUTÔT QUE DIRE : VOTRE OFFRE VOUS PLAÎT ELLE ?

**DIRE PLUTÔT : CA VOUS PLAIRAIT D'ÉCONOMISER 500€ PAR AN
SUR VOTRE BUDGET ?**